

Daniel Rincón de la Vega

+34 616 696 372

danielrincondelavega@gmail.com



Resumen

MBA por ESADE Business School, Experto en Gestión de la Empresa Bancaria por Analistas Financieros Internacionales, Project Manager por el R.I.C.S. London, Arquitecto por la E.T.S.A. Sevilla y doctor arquitecto por la Universidad de Sevilla. Consejero de Arquia Banca.

Directivo del sector inmobiliario, y consejero en el sector financiero. Orientado al resultado y al cliente. Sociable, organizado, con iniciativa y creatividad. Experimentado en estrategia, marketing y ventas.

Experiencia

• **Arquia Banca (diciembre 2019 - actualidad).**

Consejero. Roles y responsabilidades:

- Aprobación del plan estratégico & de negocio.
- Aprobación de los objetivos de gestión y presupuesto anuales.
- Aprobación de las políticas de inversiones y financiación, de responsabilidad social corporativa y de dividendos.
- Determinación de las políticas y estrategias generales de la Sociedad.
- Determinación de la política de gobierno corporativo de la Sociedad.
- Formulación de las cuentas anuales.

• **Office of Architecture in Barcelona (septiembre 2021 - actualidad).**

Dirección Comercial. Funciones y responsabilidades principales:

- Diseño y ejecución de la estrategia comercial.
- Identificación sistemática de oportunidades de mercado y formulación de enfoques y estrategias para la captación efectiva de nuevos clientes.
- Establecimiento y gestión de relaciones sólidas con clientes clave, socios estratégicos y demás partes interesadas.
- Colaboración estrecha con equipos de diseño y ejecución para garantizar la coherencia entre las expectativas del cliente y la ejecución del proyecto.
- Identificación de nuevos mercados y regiones
- Negociación contractual y cierre efectivo de contratos.
- Elaboración de propuestas comerciales y presentaciones
- Desarrollo y gestión de canales.
- Representación institucional.

• **Fundación Arquia (diciembre 2019 - marzo 2022).**

Patrono de la Fundación. Roles y responsabilidades:

- La determinación de las políticas y estrategias generales de la Fundación.

- La formulación de las cuentas anuales.
- Aprobación de los objetivos anuales de gestión y presupuesto.

• **Arquigest, Arquia Banca (enero 2016 - junio 2019).**

Informando al Consejo de Arquia Banca, contribuí a conseguir los objetivos de la compañía como Vocal del Consejo de Administración. Actividades y responsabilidades principales:

- Definición, asesoramiento, seguimiento y control desde los órganos de gobierno de las estrategias y políticas de la Sociedad gestora de IIC, en su vertiente macroeconómica, de desarrollo de negocio, sociopolíticas...etc.
- Determinación de las estrategias de la compañía referente a las líneas de productos de inversión colectiva, así como el asesoramiento y coordinación para el lanzamiento en Grupo Arquia.
- Revisión y aprobación de las cuentas anuales correspondientes a la sociedad gestora y las IIC por ella gestionadas.
- Relación, asesoramiento e interlocución con el equipo directivo de la gestora en referencia a cuestiones del Consejo y las derivadas de la normativa específica de la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

• **Colegio Oficial de Arquitectos de Málaga (junio 2011 - junio 2019).**

Informando al Decano, Tesorero, Secretario y a los colegiados, contribuí a conseguir los objetivos de la organización como vocal de la Junta de Gobierno junto con mi equipo. Actividades y responsabilidades principales:

- Revisión y aprobación de las cuentas anuales de la institución.
- Establecimiento de la estrategia de promoción, difusión y acción cultural de la institución con el objetivo de contribuir a generar conocimiento de marca del colectivo.
- Identificación y búsqueda de potenciales patrocinadores, incluso creación y mantenimiento de buenas relaciones con ellos.
- Negociación y establecimiento de relaciones con los actores principales del área (instituciones, fundaciones y empresas), en línea con la estrategia de la organización.
- Organización y seguimiento del programa, incluyendo el presupuesto.
- Portavoz de la institución en determinadas áreas.

• **Filides (junio 2019 - septiembre 2021).**

Funciones y responsabilidades:

- Análisis de tendencias inmobiliarias.
- Identificación de potenciales oportunidades de inversión.
- Análisis de las necesidades de los clientes clave.
- Contacto principal con el cliente durante todas las fases.
- Dirección comercial.

• **OALP (mayo 2013 - junio 2019).**

Socio y responsable de clientes clave. Roles y responsabilidades:

- Desarrollar y mantener una relación con los principales clientes de b2b para lograr los objetivos de la empresa.
- Investigar las necesidades de los clientes clave.
- Ser el contacto principal del cliente durante todas las fases.
- Investigar y buscar nuevos clientes potenciales.
- Medir, rastrear y analizar las métricas de cada cuenta clave.
- Actualizarse con las tendencias del mercado y las “mejores prácticas”.

Formación

- Programa “**Ley de Contrato de Crédito Inmobiliario**”. AFI Escuela de Finanzas (octubre-diciembre 2023).
- Programa “**Sustainability & ESG**”. IESE Business School (junio 2023).
- “**Transformación Digital. Programa de Alta Dirección**”. IESE Business School (marzo 2023 - mayo 2023).
- Programa “**Ley de Contrato de Crédito Inmobiliario**”. AFI Escuela de Finanzas (octubre-diciembre 2022).
- Programa **Value creation through effective boards**. Harvard Business School & IESE Business School (mayo 2022).
- **Master in Business Administration**, ESADE Business School, Madrid (abril 2017 - abril 2019).
- Programa “**Marketing Digital**”, ESADE Business School (junio - julio 2018).
- Programa “**Competir desde operaciones**”, ESADE Business School (septiembre - noviembre 2018).
- **Experto en Gestión Bancaria**, AFI Escuela de Finanzas (marzo 2016 - diciembre 2017).
- **Certificate in Construction Project Management**, RICS London (octubre 2016).
- **Doctor Arquitecto**, Universidad de Sevilla (2005 - 2010).
- **Arquitecto**, ETSA Sevilla (2003).

Idiomas

- Inglés (competencia profesional completa; nivel muy alto).
 - C2 C.P.E. Cambridge Certificate of Proficiency in English. Junio 2011.
 - English for Business Course, I.A.L.S. University of Edinburgh, 2006.
- Italiano (competencia profesional; nivel intermedio)
 - B2, Centro de Idiomas de la Universidad de Málaga. Junio 2015.
- Francés (competencia básica; nivel principiante)
 - A1, Centro de Idiomas de la Universidad de Málaga. Junio 2016.